



Mega se expande al mercado belga de la energía B2B

Lieja, Lovaina, Róterdam, 9 de junio de 2026 – Con el fin de ayudar a las empresas y organizaciones a gestionar mejor sus costes energéticos en un entorno de mercado cada vez más volátil, Mega, proveedor de energía con sede en Lieja, amplía su presencia en el mercado belga de la energía para empresas con nuevas soluciones de electricidad y gas a medida para clientes B2B.

Gracias al respaldo de su accionista mayoritario, la empresa energética integrada Grupo MET, con sede en Suiza y presente en 24 países de Europa, Mega combina el conocimiento del mercado local con el acceso a capacidades de comercialización internacional y al suministro de GNL. Esto permite a Mega desarrollar soluciones energéticas más sofisticadas y flexibles para los clientes empresariales de Bélgica.

En un contexto de creciente volatilidad de los precios de la energía, las empresas se están replanteando cómo se abastecen de energía. La oferta B2B ampliada de Mega aborda este reto mediante contratos flexibles, estructuras de precios personalizadas y soluciones a largo plazo, como los acuerdos corporativos de compra de energía (PPA), las soluciones de baterías virtuales y los productos con límites máximos y mínimos.

Para ayudar a proteger a los clientes empresariales frente a la elevada volatilidad de los precios, Mega ofrece ahora también contratos de suministro de gas natural con precios vinculados al índice Henry Hub de EE. UU., que históricamente ha demostrado una mayor estabilidad a largo plazo que los índices de referencia europeos del gas.

“Hoy en día, las empresas necesitan algo más que un contrato de suministro estándar: necesitan herramientas para gestionar el riesgo y obtener una visión clara de sus costes energéticos”, afirma Nicolas Jacquard, director de B2B de Mega. “Al combinar nuestro conocimiento del mercado local con el acceso a las capacidades mayoristas internacionales a través de Grupo MET, podemos ayudar a las empresas a desenvolverse en un mercado energético en rápida evolución”.

Primeros contratos a gran escala conseguidos

Mega ya ha conseguido varios contratos con clientes industriales y de múltiples emplazamientos, y recientemente ha ganado licitaciones públicas con los ayuntamientos de Welkenraedt, Mouscron, Estaimpuis y Pecq. Estos primeros éxitos demuestran la competitividad de la oferta B2B de Mega.

“En un mercado volátil, las empresas buscan socios que les ayuden a estructurar su estrategia energética”, añade Jacquard. “Nuestro objetivo es ofrecerles la flexibilidad y la previsibilidad que necesitan para planificar con antelación”.

Mega es un proveedor de energía low cost para particulares, pymes y grandes empresas, así como un proveedor de tarifas de telefonía móvil económicas para familias y empresas. Mega promueve un enfoque sencillo y rentable, combinando servicios de energía y telefonía móvil en una oferta combinada para ayudar a los hogares a gestionar mejor sus gastos mensuales. Fundada en 2013 por dos emprendedores de Lieja (Bélgica), Thomas Coune (codirector general) y Michaël Corhay (codirector general), la empresa es ahora el quinto mayor proveedor de energía del mercado belga. Mega presta servicio a casi 500 000 clientes y cuenta con una plantilla de alrededor de 160 personas repartidas entre sus oficinas de Lieja, Lovaina y Róterdam (Países Bajos). Desde 2025, Mega forma parte del Grupo MET.

Grupo MET

Grupo MET es una empresa energética europea integrada, con sede en Suiza, que opera y posee activos en los sectores del gas natural, el GNL, la electricidad y las energías renovables. MET está presente en 24 países a través de sus filiales, en 33 mercados energéticos nacionales y en 51 centros de comercio internacionales. Los más de 1.400 empleados de la empresa representan cerca de 60 nacionalidades. MET cuenta con una amplia experiencia en la gestión de activos renovables y flexibles, lo que le permite ofrecer el mayor apoyo posible a la transición energética. En 2025, los ingresos por ventas consolidados de MET Group ascendieron a 28 600 millones de euros, con un volumen total de gas natural

Contacto

Tobias Kistner
Group Communications Director, Grupo MET
tobias.kistner@met.com
+41 79 470 59 86

Aurelia Ricciardi
Luna
+32 495 59 38 02
aurelia@luna.be

 **Learn more on LinkedIn**

MET Group: <https://www.linkedin.com/company/met-group/>

MET Group CEO Huibert Vigeveno: <https://www.linkedin.com/in/huibert-vigeveno/>